

## CONTENTS

page	1	ベルーフからのお知らせ PX2への標準報酬月額の変更登録を行ってください！ ベルーフから皆様に「社長と会社の元気を応援する」 プレゼントをご用意しました！	3	黒字化大作戦 担当：松丸 黒字化のヒントをお伝えしている連載の第6回。 「キャッシュフロー」第3回のテーマは「資金繰りに 影響する3つの回転期間を理解する」
	2	お客様訪問日記 Ammona～infinity space～様 担当：小長野 他とは違うイベントと企画が魅力のクラブ	4	「独立開業『夢』日記」更新案内 社長と会社を元気に！上田ブログの更新案内 ほっと一息 担当：小長野 小長野の新たなチャレンジ！

## ベルーフからのお知らせ

質問やお問合せはお気軽に担当者もしくはベルーフまで。

## PX2への標準報酬月額の変更登録をお忘れなく！

7月に提出した報酬月額算定届により日本年金機構より各会社に「健康保険・厚生年金保険被保険者標準報酬決定通知書」が8月中に届きます。

PX2を利用している場合、給与計算時に「改定時期のお知らせ」画面が表示されますので、表示されましたら各従業員の標準報酬月額の変更登録を忘れずをお願いします。

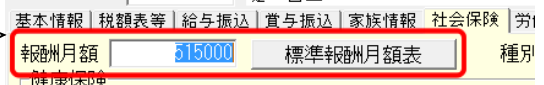
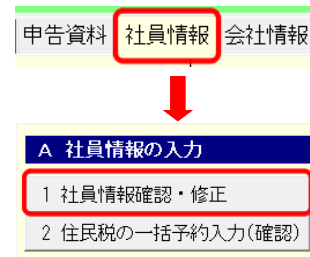
### 変更登録の手順

PX2で「改定時期のお知らせ」画面を確認する。

PX2で「社員情報」タブを選択する。

「1.社員情報確認・修正」ボタンを選択し、報酬月額が変更される従業員を選択する。

「社会保険」タブを選択し、報酬月額を変更する。



## 「元気な会社はココがちがう10のポイントQ&A」をプレゼント！！

ベルーフでは社長と会社の元気を応援するため、プレゼントをご用意しました！！  
3冊ともに会社を元気にするヒントが満載の経営者必読の書となっています。

同封のチラシでお申込みいただくか、監査担当者までお申し込みください！



## お客様訪問日記

毎月巡回監査で訪問しているお客様をご紹介します。

Ammona ~ infinity space ~ 様  
(監査担当 小長野)

お客様への「おもてなしの心」を大切にされたクラブ。それがAmmona ~ infinity space ~ (アンモナ インフィニティスペース) です。

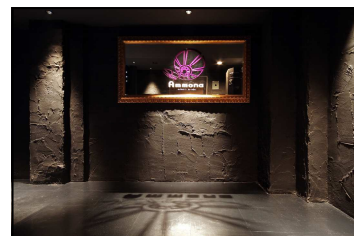
開放感あふれる吹き抜けの天井高 8 m のメインフロアでは、日替わりで HipHop、R&B、Reggae、Trance など様々な音楽ジャンルのイベントが開催され、クラブ名の「infinity space (無限の空間)」のとおりサイケデリックなフロアはイベントごとに様々に表情を変え、何度行っても楽しめるクラブです。

Ammona では不況の影響で活気を失いつつあったミナミに、もう一度元気を取り戻したいという思いからスタッフ全員がサービスに力を入れています。特に女性のお客様や幅広い年齢のお客様に安心して楽しんでいただくことをスタッフ全員がサービスや接客において心掛けています。さらに、イベントによっては女性は入場料無料のものも！

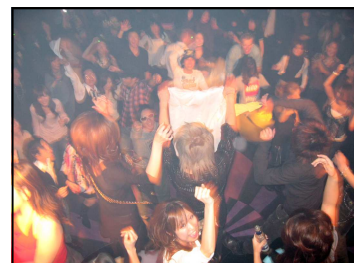
更に、Ammona では通常営業時間外でもフロアをイベントに貸し出しています。本格的な音響設備と照明設備を活用できるため、特に結婚式の二次会や企業のパーティーでのご利用に大変好評です！

過去に開催した結婚式の二次会では、幹事様からの要望で全てのプロデュースをAmmonaのスタッフが担当しました。クラブを会場にするという新鮮さとケーキカットの代わりにシャンパンタワーでお祝いと言った趣向に新郎新婦を始め招待客の皆様も感動して頂きました！これをきっかけに、現在ではオプションとして二次会プロデュースも行っています。

「他にはない音楽イベントを体感したい。」「他と違うパーティーを企画したい。」という方はぜひAmmonaで無限の空間を味わってみてください。



サイケデリックな印象の店内



日替わりで多彩なイベントを開催中。



吹き抜けで開放感のあるメインフロア。



結婚式の二次会などにも最適です！



スタッフの友武さん(左)と担当の小長野

Ammona店の社長は、このクラブハウス以外にもミナミで数店の経営をされています。

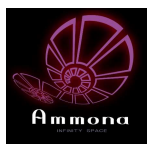
お客様へのサービスを第一に考える姿勢はもちろんの事、新しい取り組みにもいち早く挑戦される、とても情熱的で魅力的な方で、その意欲的な姿勢にはいつもながら共感できます。

また、社長をはじめ20代30代の若い人達を中心の元気な会社です。今後もっともっと発展するよう僕もそのパワーに負けないように元気にサポートしていきます。

(担当 小長野より)

### Ammona ~ infinity space ~

Open pm.23:00 ~ midnight  
定休日 日曜  
Address 大阪市中央区東心斎橋2-3-22玉八ビル  
tel 06-6211-3993  
Url <http://ammona.jp/>



# 黒字化大作戦

資金の流れを把握して強い会社を目指す！ VOL.3

～ 回転期間のさわりまでを知る編 ～

担当：松丸 直也

前回まで  
A社は好調な業績ながら資金繰りに問題を抱えている。A社社長とベルーフの担当者は改善のため、資金繰りに深くかかわっている3つの回転期間を見直すことにした。

社長：「たな卸資産回転期間」「売上債権回転期間」「買入債務回転期間」について教えてください。

ベルーフ：「たな卸資産回転期間」とは商品を仕入れてから販売するまでの期間です。

社長：「売上債権回転期間」とは商品を販売してからその代金を回収するまでの期間です。

ベルーフ：「買入債務回転期間」とは商品を仕入れてからその代金を支払うまでの期間をいいます。

社長：商品を仕入れて素早く売り、早く回収する。そういうことだね。そうすれば必要な運転資金が少なくなるんだね。詳しい計算式はわからないが、弊社の回転期間を算出してくれないか？

社長：うーん。たな卸と売上債権で60日、買掛金が40日だから年間売上高の20日分の資金が常に不足しているんだね。

【仕入】 たな卸資産回転期間 [販売] 売上債権回転期間 [入金]

買入債務回転期間 [支払] 運転資金の調達が必要となる期間

ベルーフ：はい。御社の場合で計算しますと…  
(電卓を弾く音)

<b>A社の回転期間</b>			
たな卸資産回転期間	15日	売上債権回転期間	45日
<約330万円>		<約990万円>	
仕入債務回転期間	40日	運転資金が必要となる期間	15日
<約880万円>		<約440万円>	

ベルーフ：資金繰りを良くするために、この回転期間の改善がかせません。

社長：そうか。売上が上がるにつれて資金がしんどくなってくる理由がわかったよ。

ベルーフ：だから俺は役員報酬の一部を会社にいられていたんだね。

社長：はい。今の回転期間のまま、売上が増加すれば、その増加売上の20日分の資金は調達してこなくてはなりません。

社長：金額にして約440万円か。もしかして年間売上高が増加すれば、この必要運転資金も増加するの？

ベルーフ：うんうん。その通りだね。どう改善したらどのくらいの影響があるのか教えてくださいませんか？

社長：9月号に続く。

自社の回転期間を計算してみよう！

$\text{たな卸資産回転期間} = \frac{\text{たな卸資産}}{\text{年間純売上高}} \times 365 \text{日}$	<p><b>A社の場合</b></p> <p>年間純売上高 8,000万円</p> <p>たな卸資産 約330万円</p> <p>売上債権 約990万円</p> <p>買入債務 約880万円</p>
$\text{売上債権回転期間} = \frac{\text{売上債権}}{\text{年間純売上高}} \times 365 \text{日}$	<p>売上債権 = 売掛金、受取手形など</p> <p>買入債務 = 買掛金、支払手形など</p>
$\text{買入債務回転期間} = \frac{\text{買入債務}}{\text{年間純売上高}} \times 365 \text{日}$	

## 税理士上田兵二ブログ「独立開業『夢』日記」更新案内

「独立開業『夢』日記」 <http://315962.blog.shinobi.jp/>

H22.7.16更新

### 「会社にとって何故、会計というものは大切なのだろうか？」

経営で頭を悩ませることの一つが「資金繰り」です。会計の基礎知識があるとクリア出来るのです。

H22.7.23更新

### 「『経理がずさん』に潜む危険性とは？」

社長の多くは売上や経費を直感的に掴んでいきます。しかし、概算で掴んでいるだけで内容を把握していないと資金繰りに困ってしまうのです。

H22.7.30更新

### 「ゴルフと経営1」

今回は切り口を変えて経営について考えてみます。ゴルフと経営には果たして共通点があるのか？

H22.8.6更新

### 「ゴルフと経営2」

ゴルフと経営の共通点を考える第2回。税理士の上田がゴルフに魅かれた理由とは？

## ほっと一息

「最近のこと」  
担当:小長野 裕基

どうも、今月ブログを担当します、小長野です。最近日は差しが強くなり、汗だくになる毎日を送っています。夏バテにならないように体調管理をしっかりしていきたいと思っています。

さて、最近よく色々な方々から「顔がふっくらしましたか？」とか「(身体が)丸くなりました？」ということを聞かれることが増えました。確かにここ数年、「運動はしない」「よく食べる」「よくお酒を飲む」といった状況が続いているので、体重のことはずいぶん前から気にはなっていたのですが、いざ色々な方からの声を聞くとさすがに危機感が高まってきました。

そんなこともあり、4月ぐらいにスポーツジムの無料券を頂いたこともあって、最近になって久しぶりにジムの方に行ってきました。もともと僕は走る事が好

きな方なので、まずはルームランナーで軽く汗を流し、その後は、色々な機材を使用し、適度に休憩を入れながら、最後に再びルームランナーで1時間ぐらい走り、その日はヘトヘトで帰りました。すると翌日は日曜だったのですが、起きるとかなりの筋肉痛で一日寝て過ごすことになりました。急激な運動はするものではないなとその時思い、少し後悔しました。

この教訓を生かし、最近では、夜に近くの河川敷で30分ぐらいゆっくり走ることにしました。まだまだ毎日とはいかず、3、4日に1回のペースなので効果はあまり実感できませんが、徐々に慣らしていったら距離と時間を、その後週の回数を増やしていけたらと思います。目標は、「ほっそりしましたね」といってもらえるようになることなので数カ月後にどうなっているかを楽しみにしておいて下さい

## あとがき

ベルーフのメンバーがそれぞれtwitterを始めたことを前月の事務所通信でお知らせしました。何をつぶやけばよいかそれぞれ悩んでいます、つぶやく内容にも個性が出ていて面白いです。以下に、アカウントをご案内しますのでぜひフォローしてください！

上田	uedahyoji	松下	matsukatsun
金澤	kiyoshi100	小長野	berufkona
岩岡	zeikinnokeisan	桑原	beruf_kuwa
松丸	naomarukun	山本	kyon_net



税理士法人ベルーフ

大阪市中央区南船場4-11-20  
心斎橋アルテビル4階

電話 06(6253)5885

FAX 06(6253)7557

Email: info@zh-beruf.com

<http://www.zh-beruf.com>

